



Die SEMPA SYSTEMS GmbH entwickelt, baut und vertreibt Reinstmediensysteme und Turn-Key-Lösungen. Wir sind mit unseren Standorten Dresden, Hermsdorf und Sankt Petersburg, sowie in Kooperation mit Partnern weltweit tätig. Gegenwärtig arbeiten in unserem Team mehr als 80 Fachleute in den Bereichen Equipmentherstellung, Photovoltaik und Halbleiterindustrie, Energiesystemtechnik, Pharma- und Glasfaserindustrie, Automobilindustrie, Biotechnologie sowie für Institute und Universitäten.

Zur Weiterentwicklung unseres Unternehmens im Bereich Vertrieb suchen wir für unseren Hauptsitz in Dresden einen

Vertriebsingenieur (m/w/d)

Ihr Profil

- Mit guten Leistungen abgeschlossenes Studium im Bereich Ingenieurwissenschaften oder Wirtschaftsingenieurwesen oder einschlägige Berufsausbildung mit vergleichbaren Qualifikationen auf höchstem Niveau
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebs- oder Außendienst, idealerweise im internationalen Anlagenbau, erste Erfahrung mit Prozessen der Halbleiterindustrie, idealerweise in der Schicht-Abscheidung, sind von Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsstärke, unternehmerische Denk- und gewissenhafte Arbeitsweise, Eigeninitiative, Selbstorganisation und Selbstmotivation, sowie ein hohes Maß an technischem Verständnis und ein ausgeprägtes Interesse für Technologieprodukte
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Einsatzbereitschaft auf nationaler und internationaler Ebene

Ihre Aufgaben

- Pflege der internationalen Kundenbeziehungen und -bedürfnisse als zentraler Ansprechpartner für den kaufmännischen und technischen Support, sowie Aufbau und Pflege von Vertriebsnetzwerken
- Selbständige technische Kundenberatung im Bereich komplexer, stets verfügbarer Gas- und Flüssigversorgungssysteme durch die Entwicklung von Lösungskonzepten in enger Abstimmung mit dem hausinternen Projektmanagement, den Fachabteilungen und Lieferanten
- Termingerechte Erstellung von Angebotsunterlagen und Mitwirkung bei Vergabeverhandlungen für Investitionsgüter
- Verantwortungsvolle strategische Beratung der Geschäftsführung im Hinblick auf die Geschäftsziele und -strategien und Unterstützung funktionsübergreifender Teams aus Engineering, Fertigung, Qualitätsmanagement und Geschäftsleitung

Wir bieten Ihnen

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag mit attraktiver, leistungsgerechter Bezahlung
- Eine abwechslungsreiche und zukunftsorientierte Tätigkeit mit modernem Arbeitsumfeld in einem engagierten Team
- Möglichkeiten der persönlichen Weiterentwicklung



Sie sind interessiert? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: jobs@sempa.de

Ihr Ansprechpartner ist Herr Pietsch.

SEMPA SYSTEMS GmbH
Grenzstraße 13
01109 Dresden

Telefon +49 351 888 100
E-Mail jobs@sempa.de

www.sempa.de