



Die SEMPA SYSTEMS GmbH, ein Unternehmen der weltweit tätigen MEPTAGON GROUP, entwickelt, baut und vertreibt Reinstmedierversorgungssysteme und Turnkey-Lösungen, auch für sehr spezielle Anwendungen. Kunden sind Unternehmen der Halbleiter- und LED-Industrie sowie Vertreter der Photovoltaik und Pharma-Branche. An den Standorten in Dresden (Hauptsitz) und Hermsdorf (Thür.) sind mehr als 100 Mitarbeiter beschäftigt.

DU BEGEISTERST DICH FÜR TECHNISCHE PRODUKTGRUPPEN, KANNST EIN STRATEGISCHES PRODUKTPORTFOLIO KONZIPIEREN UND BRINGST EINE HANDS-ON-MENTALITÄT MIT?

Dann komm mit auf unseren Erfolgsweg und bewirb Dich als

Product Manager (m/w/d)

Wir bieten Dir

Einen unbefristeten Arbeitsvertrag mit attraktiver, leistungsgerechter Bezahlung
30 Tage Urlaub + den 24.12. + den 31.12.
Die Möglichkeit, ein Jobrad zu nutzen
Die Übernahme der Kita-Gebühren bis zu 120 EUR
Einen monatlichen Tankgutschein über 50 EUR bzw. Zuschuss zum ÖNPV
Eine Betriebliche Altersvorsorge
Ein modernes Arbeitsumfeld in einem hochmotivierten Team
Ein 13. Monatsgehalt
Vermögenswirksame Leistung
Die Möglichkeit zur persönlichen Weiterentwicklung
Ein Diensthandy
Einen kostenfreien Parkplatz
Firmenevents

Deine Aufgaben

Du bringst Klarheit in unser Produkt-Portfolio.
Du segmentierst Produktbausteine, anfangen von einzelnen Baugruppen bis hin zu fertigen Endprodukten.
Du vereinheitlichst unsere Stücklisten und erarbeitest Vorgaben für Semi-Zertifizierungen von Produkten.
Du entwickelst eine Produktstrategie für unser Marketing und den Vertrieb.
Du lieferst Input für Verkaufsmaterial und für das Marketing.
Du konzipierst eine Produkt-Preis-Strategie zusammen mit der Vertriebsleitung.
Du erstellst Kundenangebote in Zusammenarbeit mit unserem Engineering.
Du koordinierst die Umsetzung von Kundenwünschen mit den Fachbereichen.

Deine Qualifikationen

Du bringst Erfahrungen im Product Management mit.
Dank Deiner bisherigen Berufserfahrung in der Halbleiterindustrie hast Du ein weitreichendes Verständnis für unsere Produkte.
Du schaust gerne über den Tellerrand und behältst zugleich den Überblick über Deine Aufgaben.
Du besitzt eine hohe Kundenorientierung und starke Kommunikationsfähigkeiten.
Du hast Kenntnisse zu Marktanalysen sowie zur Preis- und Kostenkalkulation.
Du arbeitest selbstständig und eigeninitiativ.

Du bist interessiert?

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Kontaktiere uns und erfahre mehr!
Sende bitte Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: jobs@sempa.de

Deine **Ansprechpartnerin** ist Frau Kursawe (+49 351 - 888 1013)