

Die SEMPA SYSTEMS GmbH, ein Unternehmen der weltweit tätigen MEPTAGON GROUP, entwickelt, baut und vertreibt Reinstmedierversorgungssysteme und Turnkey-Lösungen, auch für sehr spezielle Anwendungen. Kunden sind Unternehmen der Halbleiter- und LED-Industrie sowie Vertreter der Photovoltaik und Pharma-Branche. An den Standorten in Dresden (Hauptsitz) und Hermsdorf (Thür.) sind mehr als 80 Mitarbeiter beschäftigt.

Zur Weiterentwicklung des Bereichs Vertrieb suchen wir für unseren Hauptsitz in Dresden einen

Vertriebsingenieur (m/w/d)

Ihr Profil

- Mit guten Leistungen abgeschlossenes Studium im Bereich Ingenieurwissenschaften oder Wirtschaftsingenieurwesen oder einschlägige Berufsausbildung mit vergleichbaren Qualifikationen auf höchstem Niveau
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebs- oder Außendienst, idealerweise im internationalen Anlagenbau, erste Erfahrung mit Prozessen der Halbleiterindustrie, idealerweise in der Schicht-Abscheidung, sind von Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsstärke, unternehmerische Denk- und gewissenhafte Arbeitsweise, Eigeninitiative, Selbstorganisation und Selbstmotivation, sowie ein hohes Maß an technischem Verständnis und ein ausgeprägtes Interesse für Technologieprodukte
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Einsatzbereitschaft auf nationaler und internationaler Ebene

Ihre Aufgaben

- Pflege der internationalen Kundenbeziehungen und -bedürfnisse als zentraler Ansprechpartner für den kaufmännischen und technischen Support, sowie Aufbau und Pflege von Vertriebsnetzwerken
- Selbständige technische Kundenberatung im Bereich komplexer, stets verfügbarer Gas- und Flüssigversorgungssysteme durch die Entwicklung von Lösungskonzepten in enger Abstimmung mit dem hausinternen Projektmanagement, den Fachabteilungen und Lieferanten
- Termingerechte Erstellung von Angebotsunterlagen und Mitwirkung bei Vergabeverhandlungen für Investitionsgüter
- Verantwortungsvolle strategische Beratung der Geschäftsführung im Hinblick auf die Geschäftsziele und -strategien und Unterstützung funktionsübergreifender Teams aus Engineering, Fertigung, Qualitätsmanagement und Geschäftsleitung

Wir bieten Ihnen

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag mit attraktiver, leistungsgerechter Bezahlung
- Eine anspruchsvolle, vielseitige und zukunftsorientierte Tätigkeit
- 30 Tage Urlaub
- Die Möglichkeit für mobiles Arbeiten
- Die Übernahme der Kita-Gebühren bis zu 120 EUR
- Eine Betriebliche Altersvorsorge
- Ein modernes Arbeitsumfeld in einem hochmotivierten Team
- Ein 13. Gehalt
- Vermögenswirksame Leistung
- Flexible Teilzeitmodelle
- Die Möglichkeit zur persönlichen Weiterentwicklung
- Ein strukturiertes Onboarding
- Einen kostenfreien Parkplatz
- Firmenevents



**Sie sind interessiert?
Wir freuen uns
auf Ihre Bewerbung!**

Senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an:
jobs@sempa.de

Ihre Ansprechpartnerin
ist Frau Kursawe.